

**Công ty TNHH Thực Phẩm
Quốc Tế Nam Dương**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: NDFC-MKT/20190211/147

TP. HCM, ngày 11 tháng 02 năm 2019

*Vv: Thông báo khuyến mại cho chương
trình có số tham chiếu:*

NAMDUONG/190211/758

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: SỞ CÔNG THƯƠNG TỈNH SÓC TRĂNG

Tên doanh nghiệp: Công ty TNHH Thực Phẩm Quốc Tế Nam Dương.

Địa chỉ: Lô C20a-3, Đường số 14, KCN Hiệp Phước, Xã Hiệp Phước, Huyện Nhà Bè,
Tp. Hồ Chí Minh.

Điện thoại: (028) 33208411

Fax: (028) 36208418

Mã số thuế: 0313594753

Số Tài khoản: 168 10 00 68 68 68.8 Ngân Hàng Đầu Tư và Phát Triển Việt Nam-

Chi Nhánh Bến Thành

Người liên hệ: Bà Trần Lê Thúy Diễm Điện thoại: 0903 363 777

Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, : Công ty TNHH Thực Phẩm Quốc Tế Nam Dương (NDFC) (sau đây gọi tắt là Công ty) xin thông báo chương trình khuyến mại được thực hiện thông qua Đại lý bán hàng đúng giá hưởng hoa hồng của Công ty (sau đây gọi tắt là Đại Lý) và Nhà Phân Phối của Đại Lý như được đề cập chi tiết tại Mục 11 của Thông báo này như sau:

1. Tên chương trình khuyến mại: Mua hàng - trưng bày và nhận hàng khuyến mãi
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: TỈNH SÓC TRĂNG
3. Hình thức khuyến mại: Mua hàng - trưng bày và nhận hàng khuyến mãi. (Hàng khuyến mại của chương trình này là hàng khuyến mại không thu tiền)
4. Thời gian khuyến mại: Từ ngày 25/02/2019 tới hết ngày 09/07/2019 (4 chu kỳ).
 - Chu kỳ thứ nhất: Từ 25/02/2019 tới hết ngày 09/04/2019
 - Chu kỳ thứ hai: Từ 10/04/2019 tới hết ngày 09/05//2019
 - Chu kỳ thứ ba: Từ 10/05/2019 tới hết ngày 09/06/2019
 - Chu kỳ thứ tư: Từ 10/06/2019 tới hết ngày 09/07/2019
5. Hàng hoá, dịch vụ khuyến mại: Nước Tương Thượng Hạng 210ml, Thực Phẩm Bỏ Sung Nước Tương Nam Dương Đặc Đặc 280ml x 24 chai/thùng, Thực Phẩm Bỏ Sung Nước



Tương Nam Dương Đậm Đặc 500ml x 24 chai/thùng, Tương ớt đặc biệt cay 250g, Tương ớt 250g, Tương Ớt đặc biệt cay 400g, Sốt dầu dấm trộn salad 250g.

6. Hàng hoá, dịch vụ dùng để khuyến mại: Dầu ăn đậu nành nhãn hiệu Simply 1L

7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): Khách hàng mua sản phẩm có khuyến mại từ Nhà Phân Phối của Công ty TNHH Wilmar Marketing CLV (Đại Lý) tại Tỉnh Sóc Trăng.

8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng):

9. Tổng giá trị hàng hoá, dịch vụ dùng để khuyến mại:

- Tổng giá trị khuyến mãi ước tính của cả chương trình này khoảng 6.639.336.000 đồng (trong đó tổng giá trị khuyến mãi của chương trình tại Tỉnh Sóc Trăng là 85.158.000 đồng).

- Tổng giá trị khuyến mại có thể thay đổi tùy thuộc vào lượng mua hàng và trưng bày thực tế của khách hàng tham gia chương trình.

- Doanh thu ước tính của chương trình này là 24.725.301.151 đồng.

10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:

- Mức 1: Khách hàng trưng bày trên kệ NDFC 3 tầng hoặc trên kệ có kích thước tối thiểu cao 30 cm x dài 60 cm x 2 tầng và mua tối thiểu 200.000đ/ chu kỳ (Sau VAT) các sản phẩm NDFC (bao gồm: Nước Tương Thượng Hạng 210ml, Thực Phẩm Bổ Sung Nước Tương Nam Dương Đậm Đặc 280ml x 24 chai/thùng, Thực Phẩm Bổ Sung Nước Tương Nam Dương Đậm Đặc 500ml x 24 chai/thùng, Tương ớt đặc biệt cay 250g, Tương ớt 250g, Tương Ớt đặc biệt cay 400g, Sốt dầu dấm trộn salad 250g) sẽ nhận được 05 chai dầu ăn đậu nành nhãn hiệu Simply 1L/ chu kỳ.

- Mức 2: Khách hàng trưng bày trên kệ NDFC 2 tầng hoặc trên kệ có kích thước tối thiểu cao 30 cm x dài 60 cm x 1 tầng và mua tối thiểu 100.000đ/ chu kỳ (Sau VAT) các sản phẩm NDFC (bao gồm Nước Tương Thượng Hạng 210ml, Thực Phẩm Bổ Sung Nước Tương Nam Dương Đậm Đặc 280ml x 24 chai/thùng, Thực Phẩm Bổ Sung Nước Tương Nam Dương Đậm Đặc 500ml x 24 chai/thùng, Tương ớt đặc biệt cay 250g, Tương ớt 250g, Tương Ớt đặc biệt cay 400g, Sốt dầu dấm trộn salad 250g) sẽ nhận được 02 chai dầu ăn đậu nành nhãn hiệu Simply 1L/ chu kỳ.

- Khách hàng chỉ được lựa chọn một trong hai mức trưng bày kèm điều kiện mua hàng như trên.

- Chương trình này không áp dụng cho các nhà phân phối chính thức của Đại Lý.

- Công ty sẽ dừng ngay lập tức chương trình đối với khách hàng khi phát hiện thấy có bất cứ một sai phạm hay gian lận nào của khách hàng trong quá trình tham gia chương trình

- Việc tổng kết sản lượng mua hàng của Khách hàng được tính dựa trên số tiền Khách hàng mua hàng đối với các sản phẩm Nước Tương Thượng Hạng 210ml, Thực Phẩm Bổ Sung Nước Tương Nam Dương Đậm Đặc 280ml x 24 chai/thùng, Thực Phẩm Bổ Sung Nước Tương Nam Dương Đậm Đặc 500ml x 24 chai/thùng, Tương ớt đặc biệt cay 250g, Tương ớt 250g, Tương Ớt đặc biệt cay 400g, Sốt dầu dấm trộn salad 250g.

- Chỉ tính đối với những hàng hóa được mua trực tiếp từ Nhà Phân Phối của Đại Lý có sự giám sát (đăng ký) với đội ngũ Nhân Viên Bán Hàng.



- Lượng hàng mà khách hàng mua trong quá trình tham gia chương trình vẫn được hưởng các chương trình khuyến mãi khác (nếu có).
- Khách hàng tham gia chương trình sẽ được thông báo trực tiếp kết quả của chương trình dựa trên tổng kết số lượng mua hàng tháng và kết quả chấm trưng bày; khách hàng phải đạt đồng thời các tiêu chí trên mới được coi là đạt yêu cầu và đủ điều kiện được nhận hàng khuyến mãi.
- Hàng tháng, Nhân viên Giám sát tiếp thị của Đại lý hưởng hoa hồng của Công ty là Công ty TNHH Wilmar Marketing CLV (Đại Lý) hoặc nhân viên điều hành kinh doanh của Nhà Phân Phối chính thức của Đại Lý sẽ chấm điểm trưng bày của khách hàng 2 lần/ chu kỳ và lấy xác nhận của Khách hàng bán lẻ tham gia chương trình; đây sẽ là cơ sở để xác định khách hàng có đạt yêu cầu về trưng bày hay không.
- Thay mặt Nhà Sản Xuất và Đại Lý, Nhà Phân phối thực hiện trả hàng khuyến mại trực tiếp luôn cho những khách hàng đạt yêu cầu là trong vòng 30 ngày kể từ ngày kết thúc của tháng trưng bày. Nhà Sản Xuất sẽ tiến hành thanh toán lại cho Nhà Phân Phối sau khi kết thúc chương trình khuyến mại theo số lượng hàng khuyến mại thực tế đã trả cho Khách hàng thông qua Đại Lý.

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình:

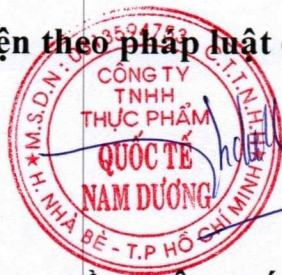
xi. Công ty TNHH Wilmar Marketing CLV (Đại Lý): là bên đề xuất chương trình khuyến mại cho Công ty để triển khai thực hiện thông qua Nhà Phân Phối. Đại Lý là đơn vị trung gian thay mặt Công ty để thực hiện các công việc sau:

- Điều phối, hướng dẫn, giám sát và quản lý việc triển khai thực hiện chương trình khuyến mại đến khách hàng của Nhà Phân Phối;

ii. Nhà Phân Phối của Đại Lý tại Tỉnh Sóc Trăng chịu trách nhiệm thay Công ty/ Đại Lý triển khai thực hiện chương trình khuyến mại đến khách hàng theo đúng cơ cấu chương trình khuyến mại đã được Công ty thông báo đến Sở Công thương.

Công ty TNHH Thực Phẩm Quốc Tế Nam Dương cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo các qui định của pháp luật hiện hành.

Đại diện theo pháp luật của thương nhân



TRẦN LÊ THÚY DIỄM

PHÓ PHÒNG HÀNH CHÍNH KINH DOANH